

**Participarea INCDMTM, APROMECA ca EMC al Clusterului
MECHATREC și CONPIROM
la Workshop-ul intitulat
«Trade & Investment Bilateral Workshop»,
din 19 September 2018**

Din partea INCDMTM, APROMECA – EMC al Clusterului MECHATREC și CONPIROM s-a participat la Workshop-ul intitulat «Trade & Investment Bilateral Workshop», din 19 September 2018, între orele 9:30 – 12:30, în sediul Centrului USH PRO BUSINESS din cadrul Universitatii Spiru Haret, situat în Str. Nicolae Iorga 34-36, etaj 1, București.

Gazdă a evenimentului a fost Domnul Conferențiar Universitar dr. Costin Lianu, Director General USH Pro Business, care a fost mediatorul întâlnirii bilaterale dintre reprezentanții Africii de Sud, invitați în prezidiu și reprezentanții mediului de afaceri Românesc, antreprenori, delegați ai IMM-lor românești cu specific TIC.

Întâlnirea s-a desfășurat cu participarea Excelenței Sale Dl. Ambasador Jabu Ntsokolo Ishmael Mbalula, care în discursul său de deschidere, mulțumind celor prezenți, a atras atenția că țara sa s-a dezvoltat foarte mult pe sectorul IT&C, în special pe aplicații software mobile, aplicații software de securitate, software pentru bănci, având subsidiare ale unor firme de renume internațional active în țara sa, precum: INTEL, Microsoft, Oracle, etc. A subliniat faptul că inovarea în tehnologie este un imperativ al zilelor noastre, ceea ce conduce economia Africii de Sud la o dezvoltare importantă și la competitivitate. A pledat pentru importanța majoră a sectorului IT&C, care transformă modul de trai al oamenilor, rezolvă problemele critice ale populației și vor fi cruciale în orașele inteligente ale viitorului, astfel încât în Africa de Sud există deja o strategie până în 2030 de dezvoltare a sectorului IT&C, corelată cu o creștere asumată de 12% pe an a conectivității la internet.

Excelenței Sa Dl. Ambasador Mbalula a dat apoi cuvântul reprezentanților ROSABA – Asociația Româno-Africană de Afaceri, pentru a prezenta oportunitățile de afaceri în Africa de Sud, precum și o descriere mai amplă a mediului de business, cu atractivitățile specifice din țara sa.

Astfel, Dl. Eduard Beyer, avocat de profesie, din asociația ROSABA, a subliniat că în prezent Africa de Sud investește mult în România, inclusiv în shopping centers, în firme mari precum eMAG, KIKA, PEPCO, ROMBAT, PayU, Theranova, Blue Projects, etc. De asemenea sunt bănci din Africa de Sud care doresc să investească în IT din România. A arătat totodată similitudinea dintre cele două țări, prin situația de tranziție și prin diverse bariere pe care fiecare dorim să le depășim în mediul economic și de business, militând pentru o mai strânsă colaborare.

Dl. Victor Nicholas Gabriel Constantinescu, cetățean canadian, a prezentat în engleză o introducere generală în economia sud-africană, cu accente pe particularitățile și dinamismul pieței IT &C din Africa de Sud. În acest sens a punctat următoarele aspecte:

– al 30-lea PIB din lume, în anul 2017 – 766 miliarde \$ (din anul 2007 – 552 miliarde \$, PIB-ul a crescut continuu ascendent);

– cel mai mare exportator african în anul 2017 – 104 miliarde \$ (2002 – 37 miliarde \$);

– cu România, importurile au crescut continuu din 2007 – la 2017 (207 milioane €), iar exporturile au scăzut în aceeași perioadă ajungând la 37 milioane €, în anul 2017;

– Africa de Sud în prezent are cel mai mare și mai înfloritor sector IT, o piață financiară și economică dinamică și sănătoasă, o trecere rapidă și de amploare spre digitalizare, semne promițătoare de inovație în IT, este un consumator mare datorită unei industrii puternice, mărimii populației și creșterii clasei mijlocii;

– internetul are un potențial mare, există deja 30,81 milioane de utilizatori de bandă largă, cu 7% creștere în anul 2017 (cca. 2 milioane de utilizatori) ;

– ariile cu cea mai mare creștere: Datele mari, serviciile financiare, servicii cloud, tehnologii de blocare, inteligența artificială;

A atras atenția că multe firme de IT din Africa de Sud au **finanțare** asigurată (venituri semnificative la dispoziție), însă au o **lipsă de competențe**, ceea ce este o **șansă importantă pentru firmele românești** să intre într-o relație directă de colaborare cu firmele africane. Un alt atu pentru cei care vor să facă afaceri cu Africa de Sud este și cel al cheltuielilor alocate (din PIB) domeniului IT (anul 2017 – 9,8 miliarde €) în anul 2018 – 10,5 miliarde €, iar în 2019 – 11,2 miliarde €.

Invitația adresată firmelor românești de IT și celor din Clusterul Smart Alliance a fost călduroasă, și s-au evidențiat trei moduri de a intra pe piață: prin parteneriat cu o companie locală de IT, intrarea directă pe piață, sau prin capital de risc (venture capital); ca recomandare generală în abordarea oamenilor de afaceri africani s-au subliniat calitățile următoare: concis, proactiv, prietenos.

În încheiere s-au transmis coordonatele de contact ale asociației ROSABA, pentru a mijloci contactele de afaceri (Șoseaua Nordului nr. 24-26, Centru Țiriac etaj 3, Sector 1, 14104, București, Email: info@rosaba.eu), urmând o sesiune de întrebări adresate prezidiului și o sesiune interactivă – în vederea identificării de oportunități reale de afaceri/ colaborări viabile.

Pentru conformitate,
Prim Vicepreședinte CONPIROM
Președinte APROMECA
Director General INCDMTM,
Prof. Univ. Dr. Eng. EurEng. Dr. h.c. Gheorghe GHEORGHE

